



АРОДЫ ПЕТЕРБУРГА

Столица на Неве приютила немецкий «гешефт»

Северная столица России, имея немецкое название, приютила на своих просторах 7000 этнических немцев, и еще 1000 граждан Германии приехали сюда надолго, по делам бизнеса. На берегах Невы обосновалось примерно 300 предприятий с германским капиталом. Культурную жизнь немецкой диаспоры творит Российско-немецкий центр, располагающийся в соборе Петра и Павла

на Невском проспекте. Каждую неделю он проводит всевозможные мероприятия — от презентаций книг немецких авторов до выступления хоров. В том же соборе сейчас идет выставка о первых немцах в Петербурге. В городе действует 28 школ с углубленным изучением немецкого языка, Гете-институт, который организует программы обмена студентами. Издается рус-

ско-немецкая газета Sankt-Petersburgische Zeitung. Религиозные потребности удовлетворяют три лютеранские и две католические церкви. Хотя в отечественной истории немало российско-немецких конфликтов, отношения между двумя нациями можно назвать взаимной любовью — яркий пример того, что вражда государств не означает вражду наций. (А. Ч.)

Немецкий педантизм переварил сумбур российских законов и закалил характер

У директора ООО «Дагмар Лоренц-Юридическая консультация» Дагмар Лоренц отец — немец, а мать — юрист. Преемственность профессии очень свойственна немцам — дети идут по стопам родителей. Но фрау Лоренц выбрала юридическую стезю вопреки желаниям родителей, и так же вопреки их желаниям она уехала в «страну медведей».

Она уверяет, что ей 36 лет, хотя по виду — неполных 25. «Это только макияж», — улыбаясь, говорит Дагмар Лоренц. Она вообще все делает, улыбаясь, иначе, по ее мнению, в России и нельзя. В Петербурге живет уже 10 лет и уезжать не собирается.

Занесло в СССР

В 1990 году ей предложили участвовать в разработке договора для судостроительного завода, который можно применять к европейским странам. «Я решила — если на



ФОТО: МИХАИЛ СПИЦЫН

«Я верю в будущее России, и свой маленький вклад вношу, создавая хорошие условия для моего персонала. Отношения в нашей фирме напоминают семейные — это себя оправдывает», — уверяет Дагмар Лоренц, генеральный директор ООО «Дагмар Лоренц-Юридическая консультация».

Запад я могу уехать всегда, то неизвестно, смогу ли я в будущем еще съездить в Советский Союз. Мне

было интересно посмотреть страну», — объясняет Дагмар Лоренц. После первых месяцев жизни в СССР хотела все бросить и уехать обратно, но потом почему-то понравилось.

Стажируясь в Ленинградском кораблестроительном институте, получала обычную советскую стипендию. Денег не хватало, а уезжать не хотелось. Так появилась идея создать свое дело. Сначала создала со своими соотечественниками совместное предприятие. А в 1993 году организовала собственный бизнес — юридическую консультацию.

Строгое дело милой леди

Ее фирма заняла очень удачную нишу — немецкие бизнесмены, которые хотят работать в Петербурге, доверяют ей, как представительнице Германии. По той же причине ей доверяют русские бизнесмены, желающие работать там. Кроме того, серьезное конкурентное преимущество фирма Дагмар Лоренц приобрела, став членом ассоциации адвокатов Eurojuris, членство в которой позволяет предоставить своим клиентам юриста в любой европейской стране.

Проблемы, по которым обращаются европейские и российские клиенты, схожи — разобраться с недобросовестным партнером. «Мнение о том, что «там» все честные, а русские — жулики, заблуждение. На моем опыте — порядочность в бизнесе не зависит от национальности», — говорит Дагмар Лоренц.

Очень популярны консультации по открытию предприятия за рубежом. Чтобы открыть фирму в Германию, нужны те же формальности — юридический адрес, устав с учредительным договором и счет. Но в Германии процедура регистрации значительно проще — можно прийти к нотариусу, заверить учредительный договор, и уже нотариус решает вопрос о внесении данной фирмы в торговый реестр. В это время, до внесения в реестр, GmbH (аналог российского ООО) уже может начинать свою деятельность, но при этом они обязаны указывать на своих фирменных бланках, что они находятся в стадии регистрации.

«В России же надо самому регистрироваться во всех фондах — это очень долго. Немцы изобрели бюрократию, а русские ее «усовер-

шенствовали», — шутит Дагмар Лоренц.

На стыке традиций

У Дагмар Лоренц богатый опыт общения с российскими предпринимателями, но ее до сих пор поражает русская манера заключения договоров. «Я никогда не видела таких людей, которые настолько ловко и хитро ведут переговоры, чтобы достичь желаемого результата. Обычно иностранным партнерам первоначально не ясно, чего же хотят эти русские — обсуждают много всего и по ходу дела поднимают незапланированные для обсуждения вопросы. Иностранцы теряются, потому что, например, немецкие предприниматели предварительно составляют план переговоров — о чем будут говорить, русские же всегда сбивают этот план и логически уводят его в сторону своих интересов.

Но это же является и слабой стороной — у иностранного партнера лопнет терпение, и он подумает: «Господи, если мы столько дискутируем во время переговоров, что же будет потом, во время работы», — делится опытом Дагмар Лоренц.

(А. Ч.)